

～消費税増税時代に経営力をUPする～

商談 取引 採用 の際に役立つ

相手の心理の見抜き方 ウソ

元刑事が
教える!

相手の言葉や人間性を簡単に信じてしまい、取引等を後悔したことはありませんか？
本講座では営業や取引現場等において、相手が本当に信頼に値するかどうか、
ウソをついていないかどうかを確認する手法を、人間心理やしぐさを通して元刑事の講師がお話しいたします。
多くの人と接する機会の多い方におススメの講座です。ぜひ、お気軽にご参加ください！

日 時 平成27年 12月4日(金)

午後1:30～3:30

※開場 午後1:00

場 所 十日町商工会議所2階 多目的ホール

定 員 30名 (定員に達し次第締め切らせていただきます)

受講料 無料 (教材費含む)

講座内容

- そもそも“人間心理”って何？
- 表情やしぐさでわかる相手の心理
- 相手が信頼に値するのを見抜く
- 矛盾を見抜く質問法
- 取り調べ現場でウソを見抜いた経験談
- 騙されないために注意すべきポイント など

お申し込み及び
お問い合わせ先

十日町商工会議所 中小企業相談所

〒948-0088 十日町市駅通り17番地

電話 757-5111・FAX 752-6044

E-mail:sodan@tokamachi-cci.or.jp

取引の現場、説得・交渉の
際に必ず役に立ちます。
新米刑事の気分で
受講ください!

講師

株Clearwoods代表取締役

もり ゆきまさ

森 透 氏

究極のコミュニケーションコンサルタント



警察の元警部。主に知能・経済犯担当の刑事を約20年経験。刑事課長、
県警本部課長補佐、警察庁(管区)課長補佐などを歴任。刑事時代には
選挙違反、贈収賄、大型詐欺、横領、殺人事件など多数の事件捜査に従事。
政治家、詐欺師、横領犯など多種多様な人物の取調べや事情聴取を行い、
人間心理やウソの見抜き方を体得。東日本大震災では福島に派遣され、
行方不明者の捜索活動にも従事した。27年務めた警察を退職して独立し、
刑事時代に培った知識、スキルを活かしたセミナーを開催し、安心・
安全にビジネスを発展させることをミッションに活動している。

昨年は全国で129回、今年は6月末現在で100回の講演を実施し、全
国から講演依頼が相次いでいる。

※下記申込書にご記入のうえ、FAXにてお申込みください。【申込みメ切：11月30日月】

十日町商工会議所 行

FAX：752-6044 (切り取らずにA4サイズのまま送信してください。番号はお間違いの無いようお願いいたします)

12月4日「相手の心理の見抜き方」セミナー受講申込書

事業所名		電話番号	
住 所	(〒 -)	FAX番号	
受講者名	(役職)	(お名前)	
	(役職)	(お名前)	
	(役職)	(お名前)	