

お客様が どんどん集まる！ 繁盛店の 秘密とは？

今、店舗経営は大転換を余儀なくされています。
その原因は、お客様が求めていることと、
お店が提供することが
マッチングしていないからです。

ひとつだけ質問があります。
もしかして、あなたの店は
「モノ」を売っていませんか？
あなたのお店に、
ワクワク、ドキドキ、感動、情熱、笑い、絆は
ありますか？
お客様がどんどん集まる地元新潟の事例を中心に、
繁盛店になるための
アイデアとヒントをご紹介します。



日時 平成28年

3月22日 火

午後7時～9時(開場6時30分)

会場 十日町商工会議所(エコマール)
多目的ホール

定員 100名
(定員に達し次第締め切らせていただきます)

受講料 無料

お申し込み及び
お問い合わせ先

十日町商工会議所

担当/尾身・南雲

〒948-0088 十日町市駅通り17番地
電話 757-5111・FAX 752-6044

講師 (株)リンケージM.I.コンサルティング

代表取締役

長谷川 博之 氏

プロフィール

新潟県三条市生まれ。

高校卒業後、ジャズミュージシャンを目指し上京。
その後、広告代理店、量販店などに勤務して、
2001年に独立。

新潟県新潟市を中心に、マーケティングコンサルタントとして活動している。

肩書きは「180日であなたの会社やお店の業績アップを実現する地域密着ビジネス専門
コンサルタント」。

現在、株式会社リンケージM.I.コンサルティング代表取締役。

独立前は量販店にて、10年間でチラシやダイレクトメールを3,000枚以上制作、独立後
は12年間で業績アップのコンサルティングを4,000回以上実施。

とにかく、実践第一がモットー！

執筆は、「ストアジャーナル」「戦略経営者」「近代中小企業」など多数。メディア掲載は、
「新潟日報」「大西レポート」「J-WAVE」など多数。財界にいがたで「ビジネス虎の
穴(全6回)」も連載。「地域密着ビジネス繁盛会」を主宰しており、月刊誌「商いは
専門(あきないはかどかど)」を発行。



※下記申込書にご記入のうえ、FAXにてお申込みください。【申込みメ切：3月15日火】

十日町商工会議所 行

FAX：752-6044 (切り取らずにA4サイズのまま送信してください。番号はお間違いの無いようお願いいたします)

3月22日 長谷川 博之氏 セミナー受講申込書

| | | | |
|------|----------------|-------|--|
| 事業所名 | | 電話番号 | |
| 住所 | (〒 -) 十日町市 | FAX番号 | |
| 受講者名 | | | |