

展示会出展を検討している
全ての事業者様へ



十日町商工会議所

参加無料

まずはここから
販路開拓の極意をつかむ！

展示会出展準備セミナー

販路開拓のために出展する展示会。

皆さんは「何となく成果につながればいいや」と思って出展していませんか。成果を上げるためには、**出展前の戦略設計**や**展示ツールによる関心喚起**が必要です。

本セミナーでは、展示会で成果を上げるための極意をご提供いたします。

日時

9/27 **金**

14:00～16:00

場所

十日町商工会議所 2F 多目的ホール
十日町市駅通り17

定員

20名

講座内容

- 目標設定の考え方
- 事前・事後に取るべき行動
- 会場で取るべき行動
- 展示会出展の成功事例の紹介



講師

遠藤 大志

グローバルマーケティング株式会社
営業支援部 プランナー

大学卒業後、グローバルマーケティングへ入社。

WEB サイト、パンフレット等制作のディレクション業務を実施しながら、自社の営業の第一線に立ち、入社1年目から営業目標を達成。2年目にはMVPを獲得。同時に、自身の営業経験を活かして新潟県内のみでなく、県外企業の営業支援も実施している。

講師実績

- ・営業マネジメント研修(新潟市・設備業)
- ・営業力強化研修(新潟市・観光業)
- ・お客様に選ばれる営業術(自社開催)

お問合せ先

十日町商工会議所 担当:丸山 TEL:025-757-5111 メール:maruyama@tokamachi-cci.or.jp

FAX申込はこちら 025-752-6044

申込締切:9月20日(金)まで

事業所名			
TEL		FAX	
受講者 (代表者)	役職		役職
	氏名		氏名
	メール		メール

※ご記入頂きました情報は、当事業以外には使用いたしません。

〈主催〉十日町商工会議所 (伴走型小規模事業者支援推進事業)